



VERENIGING
VAN
WATERBOUWERS

Fay van Dongen

Zevenhuizen, 2 april 2014

GEEN LAND ZONDER WATERBOUWERS

Vereniging van Waterbouwers (1)



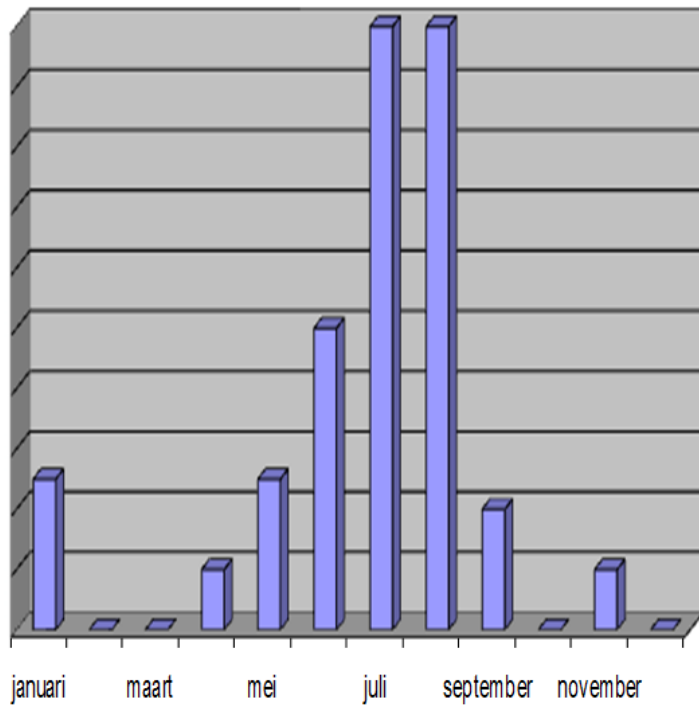
- Ondernemers- en werkgeversorganisatie NL
- 140 leden: aannemers (GMKB), dienstverleners
- Lobby en dienstverlening:
 - Markt (van idee tot uitvoering, inkoopbeleid, aanbestedingen)
 - Sociale zaken & Opleidingen (o.a. arbeidsomstandigheden, kennisinfrastructuur)
 - Nautische zaken (o.a. CO2, certificering van drijvend materieel)

Agenda

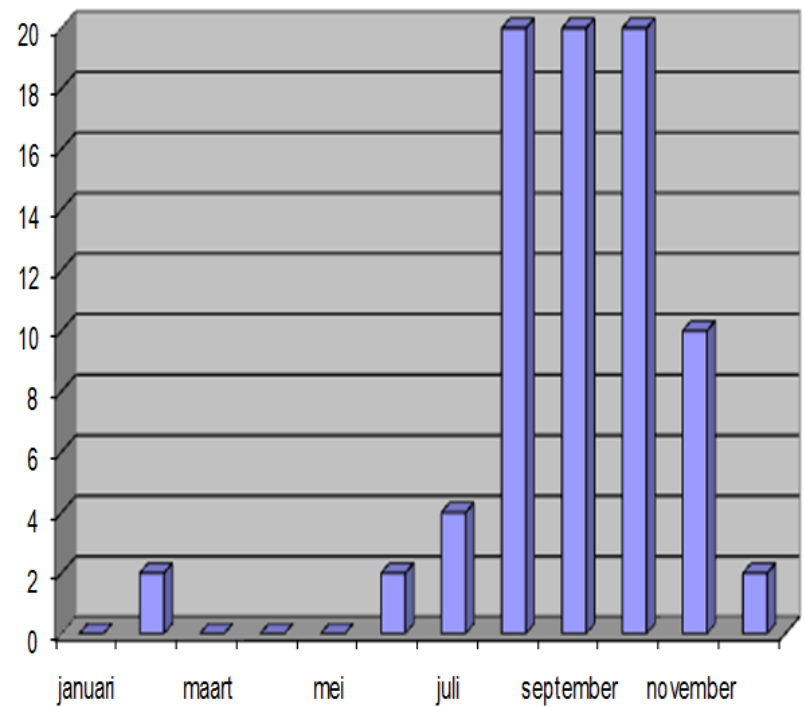


1. Planning van waterbouwwerken en Contracten
2. EMVI
3. Social return
4. Loten

AANBESTEDING



UITVOERING



Contract

- Contractkeuze:
 - Passend bij omvang van het werk en OG vraag
 - Stimuleren duurzame & innovatieve contracten
- Handhaving



EMVI vs Laagste Prijs

- Gunnen obv prijs& kwaliteit staat voorop
- Maar....Laagste prijs kan nog steeds!
- Laagste prijs kan als (Pianoo):
 - gewenste kwaliteit vaststaat
 - bestek omschrijft de te leveren prestatie zeer nauwkeurig (m.n. RAW bestekken)

Loten is Killing

- (Nadere) selectie zou volledig via ranking op basis van kwaliteit moeten plaatsvinden.
 - 100 % Ranken (vereist onderscheidend criteria)
 - Nooit loten
- Alternatief:
 - Alle geïnteresseerden mogen deelnemen aan de aanbesteding.
 - Alleen de beste vijf bijdrage in transactiekosten.
 - Natuurlijke selectie door hoge tenderkosten en kans-inschatting.



Social return on investment SROI

- % percentage van de loonsom,
- niet % percentage van totale aanneemsom.



Samenvattend

- Inzicht in planning/spreiding van werk cruciaal
- Handhaving contract
- Gunnen obv prijs & kwaliteit
- Laagste prijs kan
- SROI % loonsom
- Loten is killing
- Nieuwe contracten: samen groeien